

新規事業で高収益を狙うなら 成長市場の“買取ビジネス”

買取ビジネスは、今後大きな成長が見込めます。市場調査のデータを見ても、リユース市場は2015年の実績として1兆6517億を推移しており、5年間の伸び率が45%程度となっています。これは人々に中古品への違和感がなくなってきたことと、断捨離ブームの定着と相続件数の増加で、扱う品物が増えることが起因となっています。しかし、いくら成長市場といっても、商品の目利きや買い取った商品の販路確保は個人の力だけでは難しい。だからこそ、フランチャイズのノウハウが重宝されます。業界No.1のおたからやで大きな収益を上げてみてはどうでしょうか。



経済アナリスト
森永卓郎氏

フランチャイズなのに

事業成功率が大幅に上がる 新プランははじめました

買取専門フランチャイズ「おたからや」



買取店の増加が勢いを増すこの市況の中、「おたからや」は、様々な施策で大きな成果を出し続けております。この市況の中で「おたからや本部」は直営店の管理下にてサポート(フォロー)を行う新プランを立ち上げ更に激化する競争業界で勝ち抜くために尽力していきたいと考えています。

買取事業参入
**4大
メリット**

1 在庫リスク“0”

2 キャッシュフローが良い

3 収益率が高い

4 業界未経験でも参入可能

2017年度 直営店舗 売上(1店舗あたり)1億5328円(昨対182.6%)を実現!

直営実績(1店舗あたり平均収支)

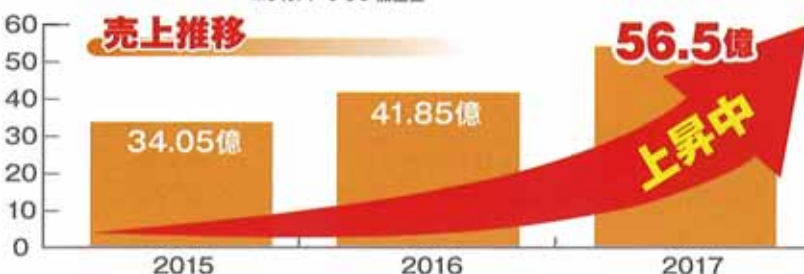
項目	店舗面積 平均10坪	
	年間実績	月間平均
成約数	1,350	112
売上	105,328,638	8,777,386
買取	64,580,036	5,381,670
粗利	40,748,602	3,395,717
粗利率	38.7%	38.7%
家賃	1,800,000	150,000
人件費	3,000,000	250,000
広告費	9,360,000	780,000
ロイヤルティ	1,200,000	100,000
広告協賛金	1,200,000	100,000
光熱費・雑費	840,000	70,000
経費	17,400,000	1,450,000
営業利益	23,348,602	1,945,717
利益率	22.2%	22.2%

《初期投資》

フランチャイズ加盟金	2,592,000円
開業準備金	561,600円
研修費用	1,080,000円
合計	4,233,600円

投資回収見込み

**2ヶ月
6ヶ月**



※直営店実績

※シルバープラン加盟金

今、リユース業界が人気の理由



日本のリユース市場は右肩上がりで伸びています。その背景として、2008年のリーマンショック以降、消費者の節約志向や全相場が上昇。2011年の東日本大震災以降の消費者の中古品に対する考え方が徐々に変化してきていると言われています。※リサイクル通信より
 昨今ではブランディアやメルカリなどのwebサービス・アプリなどを活用し、中古品の売買をするユーザーも増えており、まさにリユース業界は成長市場であり、事業参入のチャンスであるといえます。

成長市場での新規事業こそ成功のチャンス!!

【実は新規事業として人気】

リユース市場はフランチャイズ業界だけでも年間300社以上が参入しています。そんな成長市場の中で「おたからや」は知名度・サービス・ノウハウにより、買取店舗数全国1位を維持しています。

今なら オープン時のチラシ 20万部 プレゼント!!

まずは
お電話で **045-342-5619** 専門のコンシェルジュが
対応させていただきます。

- 詳しい資料を希望する
 説明会に参加したい

法人名

代表者

住所

- 電話番号: - -
 携帯電話: - -

お気軽にFAXでお送りください **FAX 045-311-3268**

※お客さまからお預かりした個人情報は、当社からのご連絡や資料の送付に使用させていただきます。ご本人の許可なく第三者に個人情報を開示または提供することは原則的に致しません。

株式会社 いーふらん 〒221-0835 神奈川県横浜市神奈川区鶴屋町3-33-2 横浜鶴屋町ビル7F